

Next Green Wave Holdings (NGW)

6. April 2019

Next Green Wave Holdings ist ein voll integriertes Cannabisunternehmen, das den gesamten Produktionsprozess sowie die Distribution kontrolliert. Die Firma besitzt Lizenzen für den Anbau von medizinischem Hanf sowie für den privaten Konsum-Bereich in Coalinga, Kalifornien. Das Unternehmen hat vier medizinische und für den privaten Konsum bedingte Zulassungsgenehmigungen (CUP's) für den Anbau, die Baumschule, die volatile und nicht-volatile Extrahierung und den Vertrieb erworben.

Die Firma ist gut positioniert, um von der großen Chance im Cannabismarkt zu profitieren. Dies ist gut zu erkennen an der kürzlichen Gewinnerhöhung von 21 Millionen US-Dollar. Dieser Erlös ermöglicht es dem Unternehmen, drei neue Anlagen zu erwerben und zu vervollständigen. Zudem kann die Lieferkette vom Saatgut bis zum Verbraucher optimiert abgeschlossen werden. Das Unternehmen kann jetzt seine Vision umsetzen und das führende und weltbeste Cannabisunternehmen für Konsumgüter in Kalifornien werden.

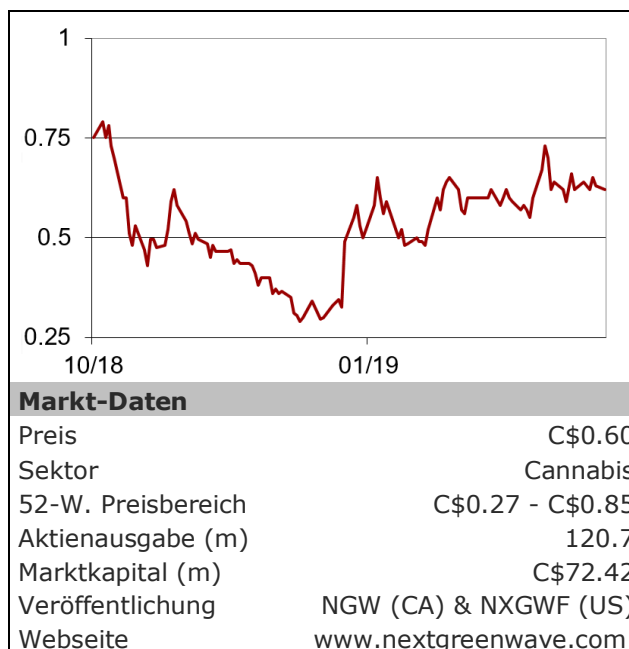
Das Unternehmen verfügt über mehrere Wachstumskatalysatoren und konzentriert sich auf die Schnelle Steigerung des Marktanteils in Kalifornien. Darüber hinaus wird Next Green Wave von einem Managementteam geleitet, dass über nachgewiesene Erfolge verfügt. Somit ist die Firma in der Lage, Werte für die Aktionäre zu erzielen.

Im März 2019 übernahm Next Green Wave die Firma SD Cannabis, einen führenden Anbieter von Cannabis Premium-Konsumgütern. Das Unternehmen hat 8 führende Cannabismarken mit 45 CBD- und THC-Produkten, die zusammen eine globale Reichweite von über 25 Millionen Menschen und mehr als 100 Millionen YouTube-Aufrufen haben.

Wir bekräftigen unsere Kaufempfehlung für Next Green Wave Holdings mit einem Kursziel von 1,78 \$, welches 196 % über dem heutigen Aktienkurs liegt.



- Viele Investoren beobachten die kanadische Cannabisindustrie genau. Allerdings glauben wir, dass der US-amerikanische Markt zu Unrecht nicht auf dem Radar ist. Daher sind Unternehmen, die sich auf den US-amerikanischen Cannabismarkt konzentrieren, im Vergleich zu ihren kanadischen Mitbewerbern, unterbewertet. Dies schafft eine große Chance für Investoren.
- Das Unternehmen verfügt über mehrere Wachstumskatalysatoren und konzentriert sich auf die Schnelle Steigerung des Marktanteils in Kalifornien. Darüber hinaus wird Next Green Wave von einem Managementteam geleitet, dass über nachgewiesene Erfolge verfügt. Somit ist die Firma in der Lage, Werte für die Aktionäre zu erzielen.



Das Unternehmen

Next Green Wave Holdings ist ein vertikal integriertes Cannabisunternehmen. Die Firma hat es geschafft, sein operatives Geschäft effizienter zu gestalten. Zudem wird eine erstklassige, hohe Produkt-Qualität geliefert. Nach Fertigstellung neuer Anlagen wird das Unternehmen ein voll integriertes Cannabisunternehmen sein. So kann die Firma legal Cannabis anbauen, extrahieren und vertreiben. Eingeschlossen sind Produkte mit Cannabinoiden.

Next Green Wave ist die erste Firma, die Grundstücke in der grünen Zone in Coalinga gekauft hat. Zudem verfügt das Unternehmen über vier Lizenzen, die die Grundlage für das vertikal integrierte Geschäftsmodell bilden:

- ❑ Baumschule – Produktion und Vertrieb von eigenem Saatgut und Klonen sowie Produktion und Vertrieb von Fremdsaatgut und Klonen
- ❑ Anbau – Anbau von Cannabisblüten für Verkauf und Testzwecke
- ❑ Extraktion – beinhaltet **volatile Extraktion, nicht volatile Extraktion** und Produktinfusionen
- ❑ Vertrieb – Umsetzung gezielter Marketing- und Vertriebsstrategien, um sowohl Next Green Wave produzierte Produkte als auch Produkte seiner Vertriebspartner zu verkaufen. Die Dienstleistungen umfassen Transport, Verarbeitung, Verpackung, Marketing und Vertrieb.

VOLATILE / NICHT-VOLATILE EXTRAKTION

- Bei der volatilen Herstellung werden Lösungsmitteln, wie z.B. Ethanol, Butan, Pentan und Propan, als Extraktionsprodukte im Extraktionsprozess verwendet, bei dem brennbare Gase oder Dämpfe entstehen.
- Bei der nicht-volatilen Herstellung werden nur erdölfreie Lösungsmittel, wie CO₂, verwendet.

Durch diese vier Eckpfeiler ist das Unternehmen in der Lage, eine Vielzahl von Cannabisprodukten und Dienstleistungen rund um Cannabis anzubieten.

Die erstklassigen Anlagen des Unternehmens befinden sich auf einem eigenen 15 Hektar großen Grundstück. Dieses ist zudem optimal zwischen Los Angeles und San Francisco gelegen. Diese Situation ermöglicht einen einfachen Vertrieb im gesamten Bundesstaat Kalifornien.

Next Green Wave ist eine Partnerschaft mit dem globalen Biotechnologie-Führer Intrexon eingegangen. Zweck ist das Voranbringen des Cannabis-Anbau-Prozesses bei dem die hochentwickelte Pflanzen-Regeneration Plattform Botticelli™ zum Einsatz kommt. Diese Plattform ist eine Gewebekulturtechnologie, die so entwickelt wurde, dass eine effiziente Vermehrung von Pflanzen möglich ist. Botticelli™ bietet bei der Cannabisproduktion ein hohes Potenzial für eine nachhaltigere, skalierbare und wirtschaftlichere Lösung als es bei dem herkömmlichen Klonen möglich ist. Das Unternehmen möchte Stämme entwickeln, die immun gegen schädliche Krankheitserreger sind. Zudem soll die Pflanzen-Konsistenz verbessert und die Pflanzen-Eigenschaften für die Markteinführung optimiert werden.



Next Green Wave's Grundstück in Coalinga ist strategisch zwischen Los Angeles und San Francisco gelegen.

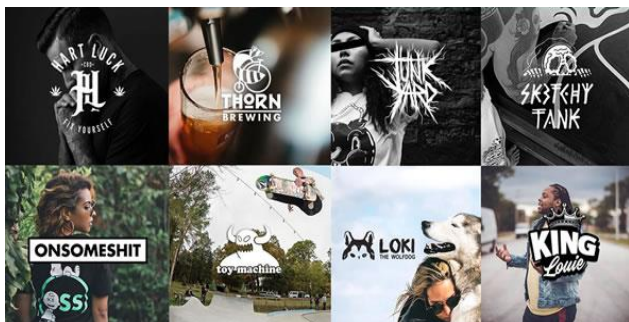
Das Unternehmen steht zudem kurz davor die Belegungsbescheinigung von der Stadt Coalinga zu erhalten. Sobald das Dokument für die 35.000 qm große Produktionsstätte vorliegt, kann das operative Geschäft gestartet werden.

Darüber hinaus investierte NGW in die Firma Organic Medical Growth, die in Kolumbien tätig ist. Dieses Unternehmen ist führend im Bereich der Produktion und des Vertriebes von medizinischem Cannabis. Über den Vertriebskanal werden 7.300 Apotheken beliefert.

Im März 2019 übernahm Next Green Wave die Firma SD Cannabis, einen führenden Anbieter von Cannabis Premium-Konsumgütern. Das Unternehmen hat 8 führende Cannabismarken mit 45 CBD- und THC-Produkten, die zusammen eine globale Reichweite von über 25 Millionen Menschen und mehr als 100 Millionen YouTube-Aufrufen haben.

SD Cannabis Übernahme

Next Green Wave setzt seinen aktuellen Kurs mit einer weiteren Akquisition fort, um ein innovatives Cannabis-Konglomerat in Kalifornien zu werden. Das Unternehmen kaufte SD Cannabis "SDC" zu einem Preis von bis zu 27 Millionen CAD. Die endgültige Kaufsumme hängt vom Erreichen der SDC gesetzten Firmenziele ab.



Die SDC hat seit 2018 acht Cannabismarken mit 45 CBD (Cannabidiol)- und THC (Tetrahydrocannabinol)-Produkte auf dem Markt platziert. Zudem hat das Unternehmen ein soziales Influencer-Netzwerk mit einer Reichweite von über 25 Millionen Menschen weltweit vorzuweisen. Darüber hinaus verfügt SDC über renommierte Kenntnisse in Bezug auf den Markenschutz und das Marketing. Außerdem fokussiert sich das Unternehmen auf Herstellungsmethoden, die eine konstante Qualität des Cannabis garantieren. Die Verarbeitungstechnologie erfasst alle in der Pflanze vorhandenen aktiven Cannabinoide. Diese Inhaltsstoffe sind dann im Endprodukt

enthalten. Es werden keine künstlichen oder gefährlichen Füllstoffe hinzugegeben.

SD Cannabis kann bezüglich der Auszahlung zwischen zwei Optionen wählen. Sie können 600.000 USD in bar oder NGW-Aktien im Rahmen der Akquisition erhalten. Alle ausgegebenen Aktien werden im Rahmen eines 36-monatigen langlaufenden Treuhandvertrags gehalten. Durch diese Vorgehensweise spart NGW Liquiditätsreserven und kann diese für den Bau seiner Anlagen in Coalinga, CA nutzen. Möglicherweise werden auch weitere Akquisitionen vorgenommen, wenn sich eine passende Gelegenheit ergibt. Die Transaktion zeigt, dass SDC sowohl an sich als auch an NGW glaubt. Der Vertrag basiert auf einem 20-Tage-Volumengewichteten Durchschnittspreis (VWAP), entweder zum Aktienkurs oder zu 1,00 USD.

Nach Geschäftsabschluss werden nur 4 Millionen US-Dollar zusätzlich zu den 600.000 US-Dollar garantiert. Der Rest basiert auf Vereinbarungen mit acht Partnerschaftsverträgen und der Erreichung von jährlichen Umsatzzielen, die innerhalb der nächsten zwei Jahre erbracht werden sollen.

Es wird erwartet, dass der SDC Umsatz im ersten Jahr circa 15 bis 25 Millionen Dollar und im zweiten Jahr über 30 Millionen Dollar betragen wird. Diese Transaktion wird kurzfristig und ohne Berücksichtigung möglicher Synergien die finanzielle Situation von NGW nennenswert verbessern.

Das Synergiepotenzial zwischen SDC und NGW ist enorm und erklärt warum SD Cannabis den Großteil des Auszahlungsbetrages in NGW-Aktien gewählt hat. Ryan Lange, Mitbegründer der SDC, sagte: „Next Green Wave ist wohl einer der führenden Cannabis-Innovatoren in Kalifornien. Diese Transaktion wird es dem SDC-Team ermöglichen, von seiner jahrzehntelangen Cannabiskompetenz in Kalifornien zu profitieren und die Marke, Vertriebskanäle und Fertigungskompetenz national und international rasch auszubauen.“ Das Potenzial ist sichtbar und es wird sich ein Wachstum für beide Seiten ergeben, sobald SDC vollständig bei NGW integriert ist.

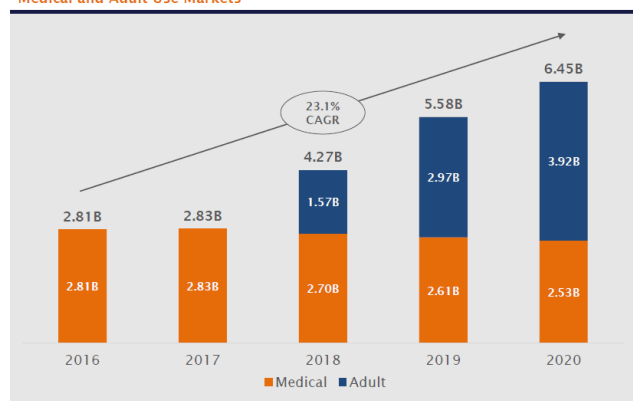
Das Management von Next Green Wave sowie das von SD Cannabis haben das gleiche Ziel. Beide Firmen wollen das führende Cannabis-Konsumgüterunternehmen in Kalifornien werden. Premium-Branding und Social Influencer sind unerlässlich, um die demografische Entwicklung zu erreichen. SDC hat exklusive Lizenzbeziehungen zu mehreren Personen und Teams aus verschiedenen Bereichen, darunter Musiker und Künstler, BMX, Motocross und Skateboarding, Tierschützer und eine Brauerei.

DER MARKT

Kalifornien Cannabis Markt

Kalifornien legalisierte im Jahr 2018 Cannabis für Erwachsene nach dem Medicinal and Adult-Use Cannabis Regulation and Safety Act (MAUCRSA). Kalifornien wird sich voraussichtlich zu dem größten Cannabismarkt in den USA entwickeln. Dies ist vor allem auf die Höhe der Bevölkerung von 39,54 Millionen Einwohnern zurückzuführen. In Kalifornien leben fünf Mal mehr Menschen als im nächstgrößeren Bundesstaat, der ebenfalls den Cannabiskonsum für Erwachsene auf staatlicher Ebene legalisiert hat.

California Market Size (US\$B)
Medical and Adult Use Markets



Arcview Market Research and New Frontier Data.

Die aktuellen Zahlen zeigen, dass etwa 5.000 Lizenzen an vorübergehend tausende Cannabisunternehmen vergeben wurden. Dies deutet darauf hin, dass der Markt stark fragmentiert ist und es unter den vielen vergebenen Lizenzen-Nehmern noch keinen echten Marktführer zu erkennen gibt.

Unternehmen verfolgen vertikale Integrationsstrategien, aber fast jedes Cannabisunternehmen verfolgt eine abgewandelte Variante dieser Strategie. Das schafft höhere Chancen für Firmen mit einer starken Strategie, deren Fokus auf klaren Leistungsversprechen liegt, so wie sie NGW bietet.

Insgesamt wuchs der kalifornische Cannabismarkt sehr stark zwischen 2016 und 2018. Dies lag vor allem an der Einführung von legalem Cannabis für Erwachsene.

Es wird erwartet, dass in den nächsten zwei Jahren das Marktsegment für medizinisches Cannabis sinken wird. Grund dafür ist der Wechsel derzeitiger Patienten/Kunden zum Sektor des legalen Cannabis für Erwachsene. Es wird davon ausgegangen, dass im zweiten Jahr der Legalisierung, das Segment der Erwachsenen-Nutzung größer werden wird als das medizinische Segment.

Allein der regulierte, kalifornische Markt erreichte 2018 einen Umsatz von rund 4,3 Milliarden US-Dollar und wird bis 2020 auf rund 6,45 Milliarden US-Dollar geschätzt. Im Vergleich erreichte der Markt für Bier 2017 in Kalifornien nur rund 5 Milliarden US-Dollar.

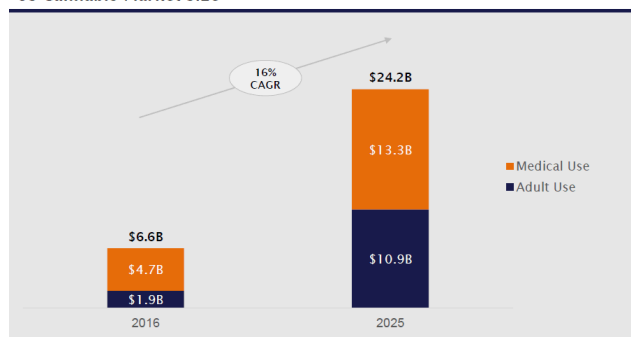
U.S. Cannabis Markt

Despite legal, regulatory and political obstacles, the U.S. cannabis industry continues to experience substantial growth as States across the U.S. are moving to legalize adult-use cannabis, typically starting with medical use legalization. However, the senate is expected to pass a bill in the next 2-5 years to formalize the Cole Memorandum and effectively allow for a national industry.

Trotz rechtlicher, regulatorischer und politischer Hindernisse gibt es in der US-Hanfindustrie weiterhin ein erhebliches Wachstum. Die US-Bundesstaaten bemühen sich das Cannabis für Erwachsene zu legalisieren. Meist beginnt dies mit der Legalisierung für die medizinische Nutzung. Es wird jedoch erwartet, dass der Senat in den nächsten 2 - 5 Jahren ein Gesetz verabschiedet, um das Cole Memorandum zu

formalisieren und eine nationale Industrie zu ermöglichen.

US Cannabis Market Size



Quelle: New Frontier Data.

Laut Arcview Market Research ist der legale Cannabis-Markt in den USA im Jahr 2017 auf 9,7 Milliarden US-Dollar angestiegen. Im letzten Jahr konsumierten etwa 2,3 Millionen Menschen in den USA Marihuana für medizinische Zwecke und weitere 1,8 Millionen konsumierten Marihuana legal als Erwachsene (in Staaten, in denen die Freizeit-Nutzung legalisiert wurde). Arcview schätzt jedoch, dass der potenzielle Cannabis-Markt in den USA auf etwa 44 Millionen Nutzer anwachsen wird.

Der legale Cannabis-Markt in den USA wird voraussichtlich eine Wachstumsrate von 16% erreichen und bis 2025 einen Wert von über 24 Milliarden US-Dollar verzeichnen. Diese Prognose bringt viele Investitionsmöglichkeiten mit sich. Wenige bis gar keine anderen Industriezweige, im Milliarden Dollar Bereich, können ein solch schnelles Wachstum vorweisen.

Hemp, which is closely related to marijuana but has no psychoactive effect, has been classified as a controlled substance under federal law for decades. The Farm Bill, signed by President Trump late 2018, removes this designation and reclassifies hemp as an agricultural product, legally distancing hemp from pot, which is still illegal to grow in most states.

Hanf, eine Pflanze die eng mit Marihuana verwandt ist, aber keine psychoaktive Wirkung hat, wird seit Jahrzehnten als zu kontrollierende Substanz nach Bundesrecht eingestuft. Die Farm Bill, die Ende 2018 von Präsident Trump unterzeichnet wurde, streicht

diese Bezeichnung und klassifiziert Hanf als landwirtschaftliches Produkt. Dies betrifft nicht den im Topf angebauten Hanf, der in den meisten Staaten immer noch illegal wächst.

Hanf kann entweder als Faser angebaut werden, welche im Allgemeinen zur Herstellung von Kleidung, Seilen und Baumaterialien verwendet wird. Andererseits kann Hanf für Cannabidiol (CBD) geerntet werden, was einen großen gesundheitlichen Nutzen aufweist.

Weltweiter Cannabis Markt

Weltweit sind Länder bestrebt das medizinische Cannabis zu legalisieren. Die Zahl der Krankheiten, die mit medizinischem Marihuana behandelt werden können nimmt rapide zu. Da weitere Patienten auf den Markt aufmerksam werden, wird erwartet, dass die Nachfrage nach medizinischem Marihuana im Prognosezeitraum um ein Vielfaches steigt.

Normalerweise wird im ersten Schritt das medizinische Cannabis legalisiert. Dann folgt meist auch die legale Freigabe für die Nutzung für Erwachsene. Daher bauen global ausgerichtet Cannabisunternehmen ihr Geschäft international aus. So können Sie die bevorstehenden Chancen auf dem medizinischen und Freizeit-Cannabis-Markt optimal nutzen.

Länder wie Kanada, USA, Deutschland und Australien werden sich voraussichtlich zu führenden Absatzmärkten für Cannabis entwickeln. Während sich Länder, wie z.B. Israel, auf die Forschung und Technologieentwicklung konzentrieren und dann das entsprechende Wissen liefern können.

Laut einem neuen Bericht von Grand View Research, Inc. wird der globale legale Marihuana-Markt bis Ende 2025 voraussichtlich 146,4 Milliarden US-Dollar erreichen.

DIE JÜNGSTEN EREIGNISSE

Next Green Wave bringt sein erstes CBD-Haustierprodukt auf den Markt

Nur zwei Wochen nach Übernahme des SD Cannabis Unternehmens, hält Next Green Wave Holdings sein Versprechen bezüglich der sofortigen Umsatzgenerierung. Es wurde die Einführung des ersten CBD-Haustierprodukts Loki Naturals Love Biscuits bekanntgegeben. Diese Kekse enthalten Bestandteile aus dem gesamten CBD-Spektrum und hochwertiges Öl. Dieses wird aus, in den USA angebautem, Hanf gewonnen. Darüber hinaus bestehen die Leckereien zu 100% aus natürlichen und lokal erzeugten Rohstoffen. Sie sind frei von Konservierungsmitteln und Füllstoffen.



Next Green Wave hat sein erstes Haustierprodukt, Loki Love Biscuits, mit dem bekannten Markenpartner Loki the Wolfdog auf den Markt gebracht.

Die im Rahmen der Akquisition von SD Cannabis versprochene Marken- und Social-Media-Expertise trägt bereits Früchte. NGW hat seinen besten sozialen Influencer, Loki den Wolfshund, in den Mittelpunkt der Marketing-Kampagne gestellt. Gestartet wird mit einer sehr personalisierten Anzeige, die Hundehalter ansprechen soll.

Viele Unternehmen legen ihren Fokus auf die Haustierindustrie, da die meisten Menschen mehr Geld für ihre Haustiere ausgeben als für sich selbst. Diese Branche ist margenstark und rezessionsicher. Dies wird bei Loki's Biscuits ebenfalls so sein. In Kürze soll das Produkt in Tierfuttergeschäften verkauft werden. Derzeit kann es online unter www.lokinaturals.com für \$40 erworben werden. Aufgrund dieses Einzelhandelspreises können die Investoren ableiten, dass eine ausgezeichnete Marge vorhanden ist. Wenn die Kekse dazu beitragen, dass Hunde aktiv und gesund bleiben, werden die Hundebesitzer das Premiumprodukt immer wieder kaufen. So wie auch in der Marketingkampagne gezeigt.

Loki Biscuits ist das erste von 45 Produkten, das NGW im Rahmen der SD Cannabis-Akquisition auf den Markt gebracht hat. Alle weiteren Produkte sollen ebenfalls in den kommenden Monaten auf dem Markt verfügbar sein. Das wird sicherstellen, dass es viele kurzfristige Nachrichten über die Einführungen gibt. Dies wird natürlich auch die Investoren erfreuen und NGW kann sich so hervorheben. Das Unternehmen kann mit dieser Strategie auf sich aufmerksam machen und weitere Cannabis-Investoren für sich gewinnen.

Strategische Investition in die Firma Organic Medical Growth (OMG)

Im März 2019, wurde der endgültige Vertrag über eine strategische Investition in Organic Medical Growth (OMG) unterzeichnet. Dies ist ein kanadisches Unternehmen, das sich auf die Herstellung und Vermarktung von CBD-Produkten aus medizinischem und industriellem Cannabis in Kolumbien fokussiert.



Das heutige Kolumbien hat nichts mehr mit dem fiktionalisierten Kolumbien vor 25 Jahren zu tun. Stattdessen ist Kolumbien eine starke, schnell wachsende Nation, die in den letzten sechs Jahren ein durchschnittliches BIP-Wachstum von 3,36% erzielt hat. Das Land wird für NKG als Ausgangspunkt dienen, um den südamerikanischen Markt zu erschließen.

Durch diesen Vertrag erhält NGW Zugang zum kolumbianischen Cannabismarkt. Dieser bietet ein geschätztes Potenzial für die Versorgung von 6 Millionen Patienten. Durch den derzeitigen Vertriebskanal der OMG und dem Zugang zu 7.300 Apotheken hat Next Green Wave die Möglichkeit, seine Marken und

Produkte auch auf dem kolumbianischen Markt zu lizenzieren.

Leigh Hughes, CEO von Next Green Wave, sagt: "Wir freuen uns, ein strategischer Partner von OMG zu werden, da sie sich in Kolumbien als führend in der Produktion und im Vertrieb von medizinischem Cannabis positioniert haben. Angesichts der jüngsten globalen Präsenz von PharmaCielo Ltd. und Khiron Life Sciences Corp in der Cannabis-Welt ist klar, dass Kolumbien ein brillantes Potenzial für ein kostengünstiges und margenstarkes Geschäftsmodell hat. Unsere Partnerschaft wird beiden Parteien zugutekommen. OMG kann dadurch schneller zu einem Marktführer auf dem kolumbianischen Markt werden. Next Green Wave erhält zukünftige Lizenzierungsmöglichkeiten und der Vertrieb kann über den kalifornischen Markt hinaus erfolgen."

Gemäß den Bedingungen der Investitionsvereinbarung wird sich Next Green Wave wie folgt beteiligen:*

- Investition in 2.000.000.000 OMG Stammaktien zu CAD\$ 0,25 pro Aktie für einen Gesamtbetrag von CAD\$ 500.000 im Rahmen eines Abonnementvertrags mit der OMG.
- Zusätzlicher Erhalt von 4.300.600 Stammaktien, die 10% des Aktienkapitals der OMG entsprechen, nach der ersten Finanzierung. Diese Aktien erhält NGW im Austausch für die Erbringung von kollaborativen und kommerziellen strategischen Unterstützungsleistungen im Rahmen eines Dienstleistungsvertrages, wie weiter unten beschrieben.
- Erhalt einer Kauf-Option von 2.395.000 OMG Aktien für CAD\$ 0,50 pro Aktie, oder eine undefinierte Anzahl von Aktien, die 5% des Aktienkapitals nach der ersten Finanzierungsrunde entsprechen.

* Hinweis: die Vereinbarung basiert auf der Erwartung, dass OMG den Börsengang (IPO) im Jahr 2019 abschließen wird.

Uns gefällt der SDC Vertrag sehr gut. Über die ersten 4 Mio. USD Aktien hinaus erfolgt die Verwässerung erst bei erfolgreichem

Erreichen von gesetzten Meilensteinen. Das Umsatzwachstum dürfte die Aktien-Ausgabe weit übertreffen.

FINANZEN

Das Unternehmen verfügt derzeit über keine Umsatzquelle, dies wird sich jedoch voraussichtlich im ersten Quartal 2019 ändern.

Beträge in \$000's	30.09.18	30.09.17
Hauptverwaltung	107	1
IR und Kommunikation	419	-
Recht und Buchhaltung	292	27
Management Gebühr	171	-
Aktien bedingte Ausgaben	571	-
Reisekosten	202	-
Gesamtausgaben	1,998	27
Jahresfehlbetrag	1,908	27
Verwässerte Aktien	120,544	2,500
Verwäss. Ergebnis je Aktie	(0.02)	(0.01)
Ausgewählte Daten der GuV für die Neun-Monates-Periode bis zum 30. September 2018 sowie für das Jahr 2017, ebenfalls bis zum 30. September 2017.		
Quelle: Company Filings		

Für das Jahr 2018 betrug der Jahresfehlbetrag für den Drei-Monats-Zeitraum bis zum 30. September 1.300.383 US Dollar. Im Vergleich lag der Jahresfehlbetrag im gleichen Zeitraum in 2017 bei 27.426 US Dollar.

Für das Jahr 2018 betrug der Jahresfehlbetrag für den Neun-Monats-Zeitraum bis einschließlich 30. September bei 1.907.523 US Dollar. Im Vergleich lag der Jahresfehlbetrag im gleichen Zeitraum in 2017 bei 27.426 US Dollar.

Bilanz zum 30. September 2018

Zum 30. September 2018 betrug der Liquiditätsbestand der Gesellschaft 7.465.029 US-\$. Im Vergleich stehen 290.421 US-\$ zum 31. Dezember 2017. Das Umlaufvermögen betrug zum 30. September 2018 rund 8.424.283 US-\$ gegenüber 333.601 US-\$ zum 31. Dezember 2017.

Der Anstieg des Umlaufvermögens ist in erster Linie auf Nettoerlöse in Höhe von

20.038.725 US-Dollar aus mehreren privaten Zahlungen zwischen Januar 2018 und Juni 2018 zurückzuführen.

Beträge in \$000's	09/30/18	12/31/17
Liquide Mittel	7,465	290
Kurzfristige Investitionen	530	-
Forderungen	83	-
Vorauszahlungen/Einlagen	522	5
Umlaufvermögen	8,601	378
Grundstück	5,105	-
Anlagen im Bau	7,272	-
Immaterielles Vermögen	2,817	-
Gesamtvermögen	23,795	378
Verbindlichkeiten	176	45
Verbindlichkeiten	176	45
Eigenkapital	23,619	334
Ausgewählte Bilanz-Daten bis zum 30. September 2018 und bis zum 31. Dezember 2017. Quelle: Company Filings		

Das Unternehmen nutzte 1.655.214 US-\$ der liquiden Mittel für das operative Geschäft während der ersten neun Monate bis zum 30. September 2018. Im Vergleich mit dem Vorjahreszeitraum 2017 lag der Betrag bei 45.992 US-\$.

AUSBLICK UND BEWERTUNG

Next Green Wave Holdings ist ein weiteres, junges, kanadisches Unternehmen, das die Vorteile der günstigen Cannabis-Gesetzgebung nutzt. In dieser neuen Branche ist es nicht einfach sich gegen viele weitere Markteinsteiger zu beweisen. Es bedarf eines gut durchdachten und tragfähigen Geschäftsmodells, denn Investoren wollen reale Ergebnisse sehen.

Next Green Wave ist ein junges Start-up-Unternehmen und muss sich auf dem Cannabis Markt noch beweisen. Das Ziel ist es, zu den Marktführern dieser Branche, wie Aurora oder Canopy, zu gehören. Durch ein motiviertes und sehr erfahrenes Management-Team sind alle Weichen für die Zielerreichung gestellt. Die Firma hat bereits eine einzigartige Position in Kalifornien erarbeitet. Der Fokus auf den kalifornischen Markt würde ausreichen, um das Geschäft und den Aktienkurs des Unternehmens voran zu

bringen. Next Green Wave ruht sich allerdings nicht aus und hat gerade eine Absichtserklärung angekündigt. Es soll eine strategische Investition im Bereich des medizinischen Cannabismarktes in Kolumbien geben.

Während die meisten größeren Cannabis-Unternehmen in Kanada gegründet wurden, liegt das Kerngeschäft von NGW in Kalifornien. Das Unternehmen befindet sich in der Bau-Endphase bezüglich einer 35.000 Quadratmeter großen Anlage in Coalinga, Kalifornien. NGW hat alle notwendigen Lizenzen für die Baumschule, den Anbau, die Extraktion und den Vertrieb von Cannabis für den medizinischen als auch für den Freizeitgebrauch. Das bedeutet, dass es 2019 keine Hindernisse mehr für die Erzielung von hohen Einnahmen gibt. Das Unternehmen entwickelt derzeit drei weitere Anlagen mit einer Gesamtfläche von 300.000 Quadratmetern am gleichen Standort. Eine dieser Anlagen ist ein 250.000 Quadratmeter großes Gewächshaus und soll 2020 eröffnet werden. Zum Vergleich: Die Leduc-Anlage von Aurora in Edmonton hat eine Fläche von 800.000 Quadratmeter und die Tweed-Anlage von Canopy in Ontario eine Fläche von 350.000 Quadratmetern. NGW hat 21 Millionen CAD erworben und liegt derzeit bei einer Marktkapitalisierung von 75 Millionen CAD. Diese Zahlen sind im Vergleich zu den größeren Akteuren der Branche bemerkenswert.

Ein großer Vorteil der Produktion in Kalifornien ist die Nähe zum Absatzmarkt. Kalifornien ist weltweit der größte Cannabis-Markt und zudem noch dichter besiedelt als Kanada. Coalinga liegt zwischen Los Angeles und San Francisco, das wäre wie zwischen Toronto und Montreal gelegen. Zudem ist ein leichter Zugang zu allen anderen Märkten des Staates gewährleistet. Des Weiteren ist Kalifornien sehr viel näher an anderen, für den Freizeitbereich zugelassenen, Staaten wie Colorado und Washington gelegen, als ein Betrieb in Ontario.

Das Unternehmen ist eine Partnerschaft mit Intrexon eingegangen, um die Botticelli™ Plattform zu nutzen. Ziel ist es, Cannabissorten in einer Weise zu entwickeln, die dem konventionellen Klonen überlegen ist.

Es entstehen Pflanzen, die gegen schädliche Krankheitserreger immun sind, eine verbesserte Konsistenz und optimalere Eigenschaften haben. Wenn das Vorhaben erfolgreich ist, ergibt sich für NGW eine äußerst profitable Möglichkeit.

Next Green Wave ist relativ neu an der Börse. Ist der Fokus auf die USA gerichtet, kann es passieren, dass NGW nicht wahrgenommen wird. Die Firma hat 121 Millionen ausstehende Aktien, 155 Millionen voll verwässert. Bei einem Wert von 0,62 \$ verfügt sie über eine grundlegende Marktkapitalisierung von 75 Mio. CAD mit einer bereinigten Bilanz, die über 8 Mio. \$ an liquiden Mitteln und über 23 Mio. \$ an Gesamtvermögen ohne Schulden aufweist.

Loki Love Biscuits ist die erste Initiative von Next Green Wave, die durch die kürzlich erfolgte Übernahme des in Kalifornien ansässigen Konsumgüterwarenführers und Innovators SD Cannabis über 45 Produkte auf den Markt brachte.

Zudem hat die Firma eine strategische Investition in Kolumbien getätigt. Grund dafür

ist eine kontinentale Präsenz. Es gibt zahlreiche Unternehmen, die weltweit im Cannabisbereich tätig sind. Allerdings ist es schwierig eine Firma zu finden, die in dem Umfang aktiv ist wie es NGW ist, während die Marktkapitalisierung noch unter 100 Millionen Dollar liegt.

Bewertung

Da Next Green Wave noch keine Erträge generiert hat, ist eine mehrfache Bewertung nicht möglich. Stattdessen wenden wir ein Discounted Cash Flow (DCF)-Modell an.

Basierend auf unserer Schätzung von 155 Millionen ausstehenden Aktien bei voller Verwässerung beträgt der innere Wert der Aktien von Next Green Wave, der sich aus unserem Modell ableitet, 1,78 CAD, ein Plus von 10 Prozent verglichen mit 1,61 CAD im vorigen Bericht.

Wir bekräftigen unsere Kaufempfehlung für Next Green Wave Holdings mit einem Kursziel von 1,78 \$, welches 196 % über dem heutigen Aktienkurs liegt.



CSE: NGW
OTCQB: NXGWF

Unternehmenssitz

1680, 200 Burrard Street
Vancouver, BC, V6C 3L6
Canada

Firmenkontaktdaten

Caroline Klukowski - VP Corp. Development
Telefon: +1 778.589.2848
IR@nextgreenwave.com

Über Smallcaps Investment Research

Wir sind stolz darauf, dass SIR als eine der vertrauenswürdigen Online-Quellen für Small Caps in den USA und Kanada anerkannt ist. Dieses Vertrauen haben wir uns verdient, weil wir unseren Webseiten-Besuchern und Newsletter-Abonnenten nur solide und moralisch einwandfreie Unternehmen vorstellen. Wir konzentrieren uns auf fundamental unterbewertete Unternehmen mit einer Marktkapitalisierung von unter 100 Millionen US-Dollar. Wir haben ein besonderes Interesse an Aktien mit einem hohen Potenzial, innovativen Produkten oder Dienstleistungen. Lesen Sie [Über uns](#), um mehr Informationen zu erhalten.

Dieser Unternehmensbericht wird von Smallcaps Investment Research erstellt und vertrieben.

Kontakt: editor@smallcaps.us

Veröffentlichung

Dieser Bericht wurde von Smallcaps Investment Research erstellt, dem Eigentümer und Betreiber der Website <https://smallcaps.us/de/>. Smallcaps Investment Research ist weder ein registrierter Finanzberater noch ein Börsenmakler oder Anlageberater.

Diese Veröffentlichung dient einzig und allein zu Informationszwecken und ist nicht als Angebot oder Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf der hierin genannten Wertpapiere gedacht.

Anleger müssen selbst entscheiden, ob eine Investition in die hierin genannten Wertpapiere angemessen ist. Die Entscheidung muss auf der Grundlage von Vorzügen und Risiken, ihrer eigenen Anlagestrategie sowie ihrer rechtlichen, steuerlichen und finanziellen Lage erfolgen. Die Wertentwicklung in der Vergangenheit ist keine Garantie für zukünftige Ergebnisse. Smallcaps Investment Research und / oder seine Mitarbeiter sind für keinerlei Investitionsentscheidungen verantwortlich.

Die hierin enthaltenen Informationen stammen von Quellen, die als zuverlässig erachtet werden, und alle hierin enthaltenen Meinungen beruhen auf diesen Quellen. Eine Garantie für die Richtigkeit und Vollständigkeit kann jedoch nicht übernommen werden. Alle hier enthaltenen Meinungen, Prognosen und Schätzungen spiegeln das Urteil von Smallcaps Investment Research zum Zeitpunkt dieser Veröffentlichung wider.

In diesem Unternehmensbericht können bestimmte "zukunftsbezogene Aussagen" im Sinne der geltenden Wertpapiergesetze enthalten sein. Einschließlich, ohne Beschränkung, Aussagen bezüglich der Pläne, Strategien, Ziele, Erwartungen, Absichten und Ressourcen Adäquanz des Unternehmens. Investoren werden darauf hingewiesen, dass solche zukunftsgerichteten Aussagen mit Risiken und Unsicherheiten verbunden sind. Einschließlich, ohne Einschränkung, Folgendes: (i) die Pläne, Strategien, Ziele, Erwartungen und Absichten des Unternehmens können nach Ermessen des Unternehmens jederzeit geändert werden; (ii) die Pläne und Ergebnisse des Unternehmens werden durch die Fähigkeit des Unternehmens, sein Wachstum zu steuern, beeinflusst, und (iii) andere Risiken und Unsicherheiten, die von Zeit zu Zeit in den vom Unternehmen veröffentlicht werden, bestehen.

Smallcaps Investment Research wurde von Next Green Wave Holdings entlohnt, um einen Kommunikationsplan zu entwickeln und umzusetzen, der das Engagement des Unternehmens gegenüber der Investorengemeinschaft verbessert.

Smallcaps Investment Research und/oder seine Mitarbeiter können Positionen in den genannten Unternehmen einnehmen. Smallcaps Investment Research und/oder seine Mitarbeiter dürfen jedoch nicht sofort mit Finanzinstrumenten des jeweiligen Unternehmens handeln. Das Handeln ist eine Woche vor der ursprünglichen Empfehlung möglich. Bei einer Rating-Änderung kann nach einer Woche gehandelt werden.

Kein Teil dieses Berichtes darf ohne die vorherige schriftliche Genehmigung von Smallcaps Investment Research in irgendeiner Weise reproduziert werden. © 2003 - 2019 Smallcaps Investment Research.